

## SALES EXECUTIVE / VERTRIEBSAUFBAU ENERGIEBERATUNG (m/w/d)

### Beschreibung

Sie sind genau richtig bei uns, wenn Sie...

- Lust auf ein Team mit sehr persönlicher Atmosphäre in einer wachstumsstarken Branche haben.
- Leidenschaft mitbringen, um beim Aufbau eines begeisterten Vertriebsteams rund um Energielösungen mit Schwerpunkt Energieeinkauf Strom/Gas im B2B-Bereich tatkräftig mitzuwirken.
- stark im Sale sind und es lieben, beratend zu verkaufen.

Wir, die b2b-energy GmbH, sind ein unabhängiges Energiedienstleistungs- und Beratungsunternehmen, welches für über 2.000 Kunden vorwiegend im B2B-Bereich als „externe Energieabteilung“ tätig ist.

Werden Sie Teil dieses dynamischen Umfeldes und bewerben Sie sich jetzt!

### Zuständigkeiten / Hauptaufgaben

Zum schnellstmöglichen Eintrittsdatum suchen wir für unseren Standort in Sindelfingen (Baden-Württemberg) eine/n Sales Executive/Vertriebsmitarbeiter/in (Vollzeit mit Provision).

Ihre 3 Kernaufgaben bei uns:

- Sie bauen selbstverantwortlich ein starkes Vertriebsteam mit Schwerpunkt Energieeinkauf Strom/Gas auf – mit neuen Ideen, Tatkraft und Umsetzungsstärke.
- Sie begleiten potenzielle Kunden vom telefonischen Erstkontakt bis hin zum erfolgreichen Abschluss.
- Sie gehen aufgeschlossen auf unsere Zielkunden zu – egal ob in der Neukundenakquise im Innendienst (Telefon, E-Mail-Marketing) oder im persönlichen Kontakt vor Ort beim Kunden, auf Messen oder Veranstaltungen.

### Qualifikationen / Anforderungen

Das bringen Sie mit:

- Sie brennen für Kundenakquise und Verkauf – ob am Telefon oder bei Kunden vor Ort im persönlichen Gespräch.
- Sie bringen Leidenschaft für den persönlichen Kundenkontakt und -pflege mit – egal ob Bestandskunden oder Neukunden in der Kaltakquise.
- Sie sind verhandlungssicher, arbeiten sehr selbständig und sind auch als Teamplayer erfolgreich.
- Sie haben eine Ausbildung in den Bereichen Vertrieb, Marketing oder vergleichbar.
- Im Alltag gehen Sie mit MS Office und IT-Tools mühelos um.
- Sie sprechen fließend Deutsch und haben einen Führerschein.

### Arbeitgeber

b2b energy GmbH

### Arbeitspensum

Vollzeit

### Start Anstellung

sofort

### Dauer der Anstellung

unbefristet

### Industrie / Gewerbe

Energieberatung

### Arbeitsort

Mahdentalstraße 26A, 71065, Sindelfingen, Baden-Württemberg, Deutschland

### Arbeitszeiten

40h/Woche

### Veröffentlichungsdatum

5. Oktober 2020

## **Leistungen der Anstellung**

Wir bieten Ihnen:

- Aufbau von Know-how und Unterstützung im Kundenakquise-Prozess durch Sales-Fachwissen.
- Freiheiten in der Ausgestaltung der Arbeitsaufgabe durch Einbringen und Umsetzen neuer, innovativer Ideen.
- ein überdurchschnittlich faires monatliches Grundgehalt plus provisionsbasierten Anteil – orientiert am Wachstum des Unternehmens.
- grundsätzliche Möglichkeit für temporäres Home-Office und teilflexible Arbeitszeiten.
- ein spannendes Unternehmensumfeld mit flachen Hierarchien, einer ergebnisorientierten Unternehmenskultur und eine auf Sie abgestimmte Einarbeitungsphase.
- ein einzigartiges Team und eine freundschaftliche Beziehung zu allen Kollegen inkl. Geschäftsführung.

## **Kontakte**

Wir sind gespannt auf Ihre Bewerbung! Auch als Quereinsteiger sind Sie bei uns herzlich willkommen. Bewerben Sie sich einfach direkt hier auf dieser Seite oder senden Sie uns Ihre persönlichen Unterlagen per E-Mail zu.

Ihre Ansprechpartnerin:

Kathrin Schmekel

+49 7031 6130360